



心理統計テストデータによる 審査および少額ローンプラットフォーム

2023年2月6日 東京金融賞受賞式

1.弊社サービスー課題

課題

お金を借りた経験がない人（いい信用スコアを持っていない人）は、
お金が借りられない



ターゲット

「従来の信用スコアをもっていない人」とは

ターゲット

若者（18～22歳）

女性・シングルマザー

外国人

スモールビジネス

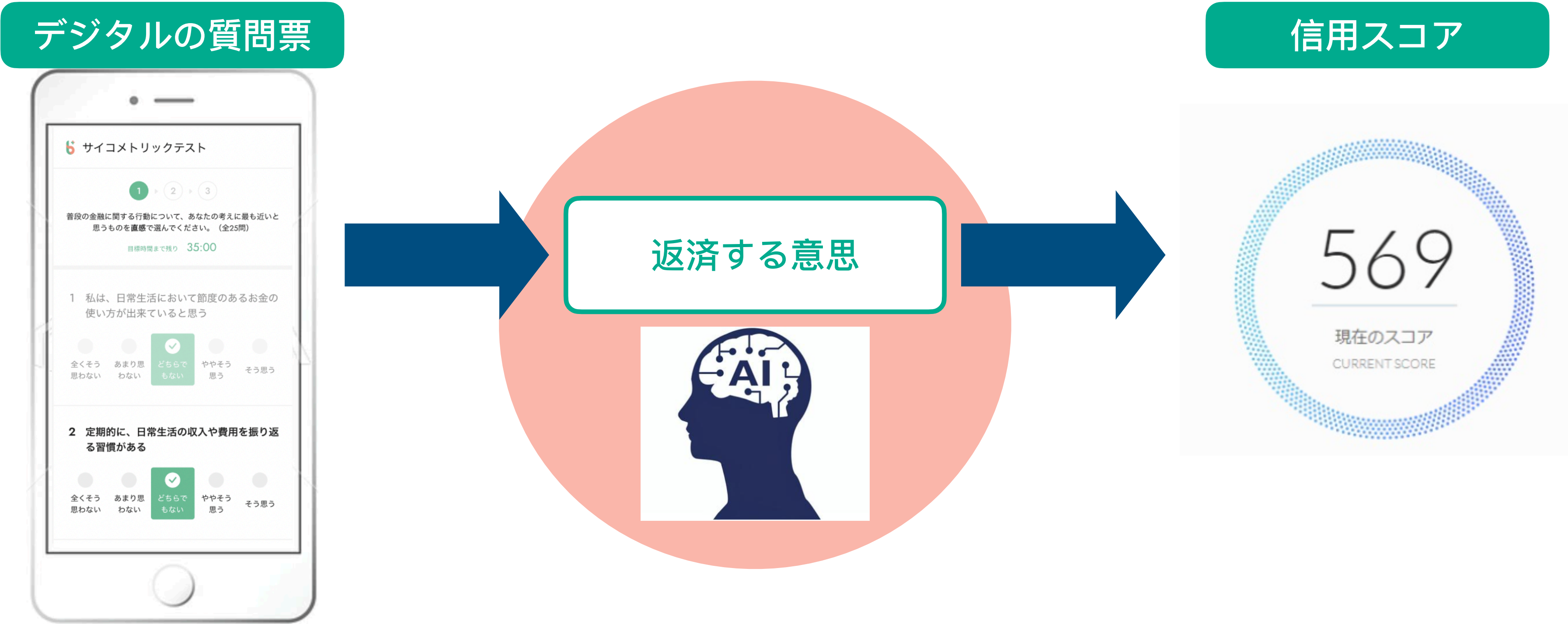
Strictly Confidential

@2023ビー・インフォマティカ（株）

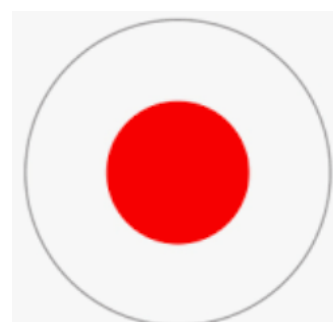
1.弊社サービス内容—ソリューション

解決方法




サイコメトリックテスト（心理統計テスト）で新しい信用スコアを創生し、金融サービスへのアクセスを可能にする



2.会社概要ープロフィール



日本本社

会社名	ビー・インフォマティカ株式会社
本店所在地	東京都墨田区京島1-6-6-603
代表取締役	稲田史子
主要株主	稲田史子、Manjur Mahmud、他11名
事業内容	マイクロファイナンス・コミュニティ運営 代替信用スコアリングモデル
登録	貸金業ライセンス取得中（金融庁）
設立	2020年11月
資本金	8,054万308円
加入団体	  
監査年月日	2021年10月末

(2023年2月現在)



マレーシア支社

会社名	Bee Informatica Sdn Bhd
本店所在地	The Vertical Corporate Towers B, Avenue 10, Bangsar South, No.8, Jalan Kerinchi, Kuala Lumpur, 59200 マレーシア
代表取締役	稲田史子
主要株主	日本法人100%保有
事業内容	マイクロファイナンス・コミュニティ運営 代替信用スコアリングモデル
登録	貸金業ライセンス（KPKT省庁）
設立	2019年8月12日
資本金	RM 7,438,617.84 (16/03/2020) (\$ 1,859,654.46)
加入団体	マレーシアフィンテック協会
監査年月日	2021年10月末

2.会社概要ーマネジメントチーム



共同経営者&CEO

稲田史子

日本銀行、A.T.カーニー、楽天証券を経て
バンラデシュ滞在中、
社会的Fintech事業に計5年従事。
慶應義塾大学商卒
ロンドンスクールオブエコノミクス大学院



共同経営者&CTO (システム開発)

マンジュール

オラクル、データソフト社 (BD) COOを経て、
バンラデシュやネパールのマイクロファイナンス
機関向けシステム開発事業に従事。
香港大学



事業アドバイザー

岡田大士郎

日本興業銀行 (現・みずほ銀行)、ドイツ銀行グループを経て、スクウェア・エニックスにて、米国法人の社長 (COO)、本社総務部長を歴任。
現在はHLD Lab (Happy Life Design Lab)の創業者として、「場」作りエバンジェリストとして活動。
政府のデジタル田園都市構想の理事



COO兼CMO (総務)

大野拓



CCO (コンプライアンス)

中田雅人



CTO (ビジネス)

松尾直幸



統計&心理学専門家
(データサイエンティスト)

武上雅沙世



統計専門家
(データサイエンティスト)

櫻本芳美

2.会社概要ーマレーシア支店（マイクロファイナンス）

小売・飲食・被服・Eコマース
マレーシア
女性 若者 スモールビジネス

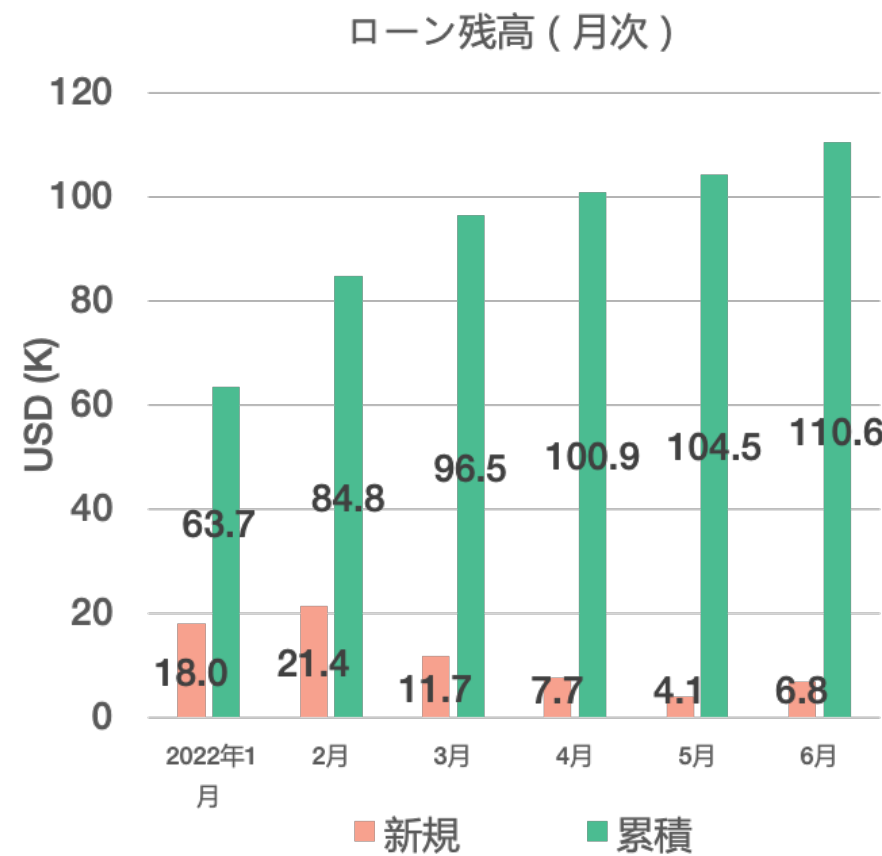
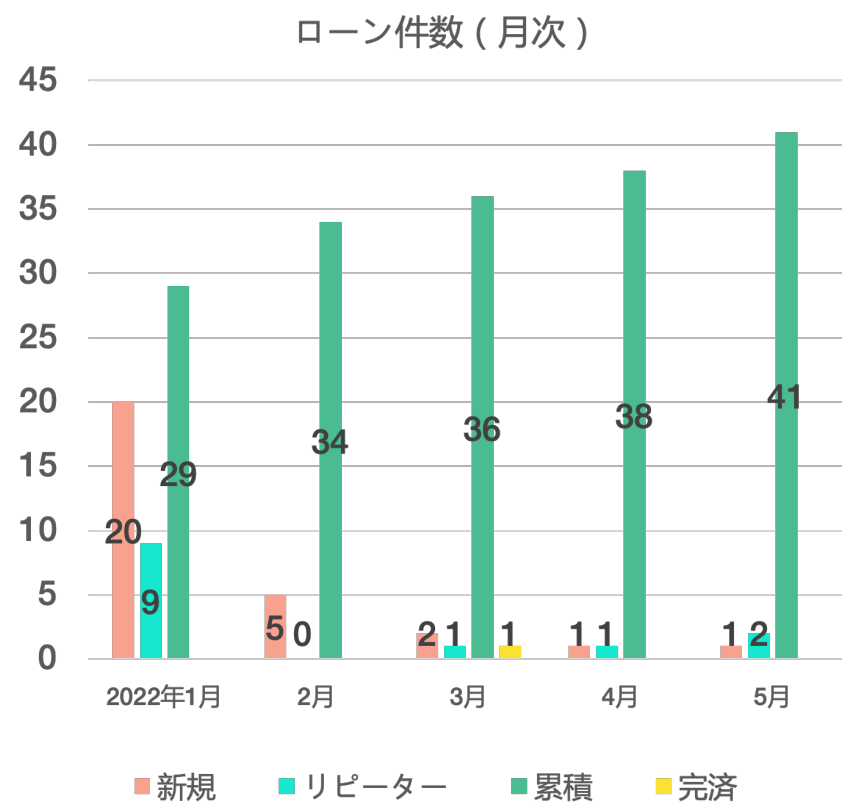
実施中
2021年5月開始



Ms. ジョアン

ビジネス: 飲食業（ローストポーク）
融資金額: RM10,000（300千円程度）
融資期間: 15ヶ月
資金用途: キッチンキャパシティの拡大（オープンの購入資金）
なぜ弊社に: 業務開始してまもなく、銀行から業務用資金を借入できなかったため。

女性ボロワーの約50%が飲食業



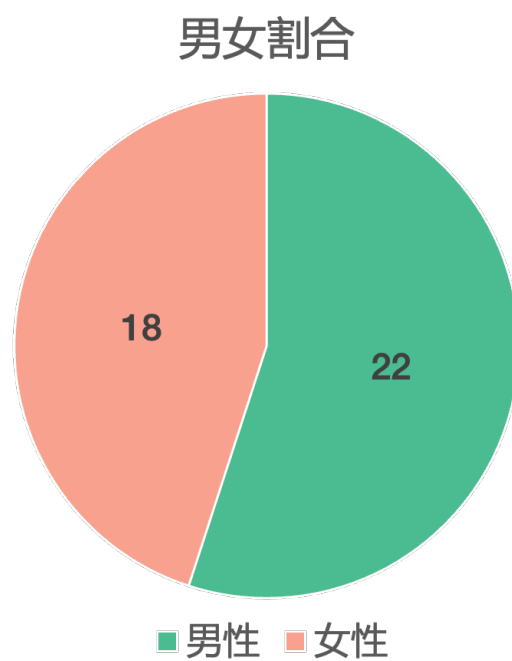
現在は、件数41件
残高US\$110K
(累積1,500万円)



Ms. クイン

ビジネス: 被服、ハンディクラフト業
融資金額: RM32,000（960千円程度）
融資期間: 12ヶ月
資金用途: モールのイベントや新しいブースの開業資金
なぜ弊社に: 業務開始してまもなく、銀行から業務用資金を借入できなかったため。

資金用途として、イベント出店やブース設置には、敷金に使用される



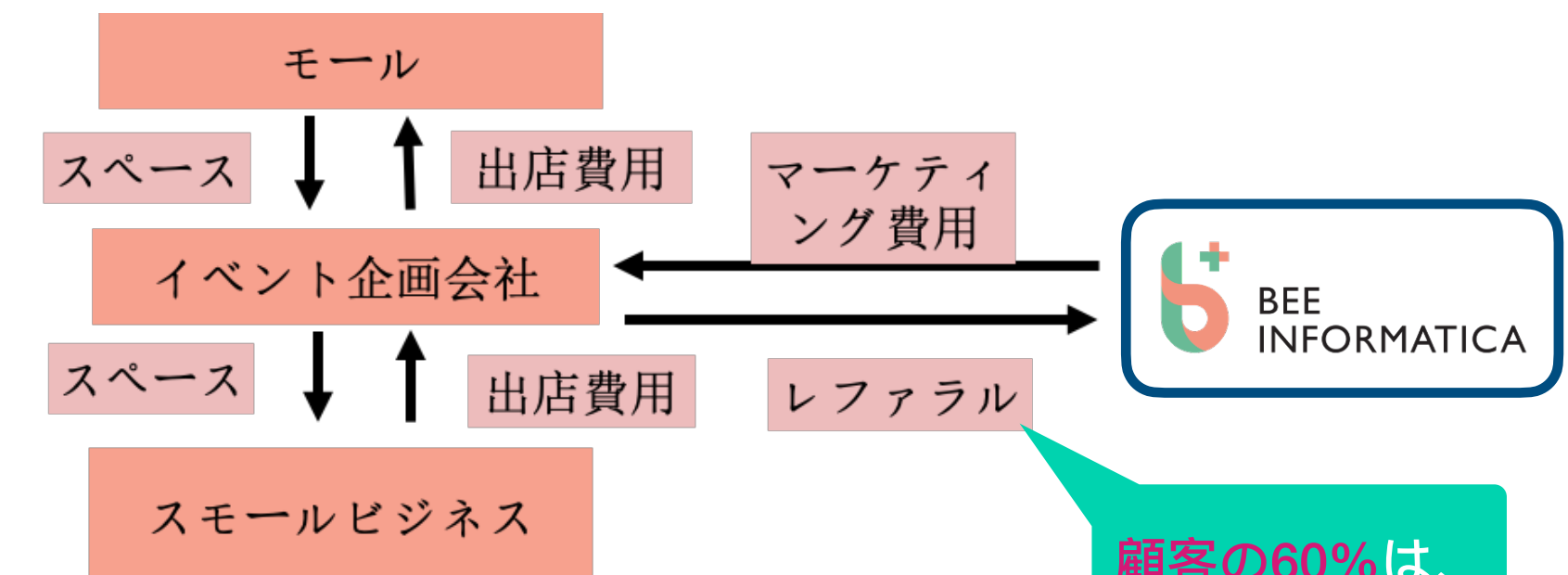
現在は、男女比率が50%ずつ。
将来的は、女性の比率を70%へ高める。

不良債権
これまで2件
トータル残高: US\$7,1K
NPL比率: 6%

サイコメトリック導入後
NPL比率9% → 4%
目標はNPL3%以下



Ms. リン
イベント企画会社

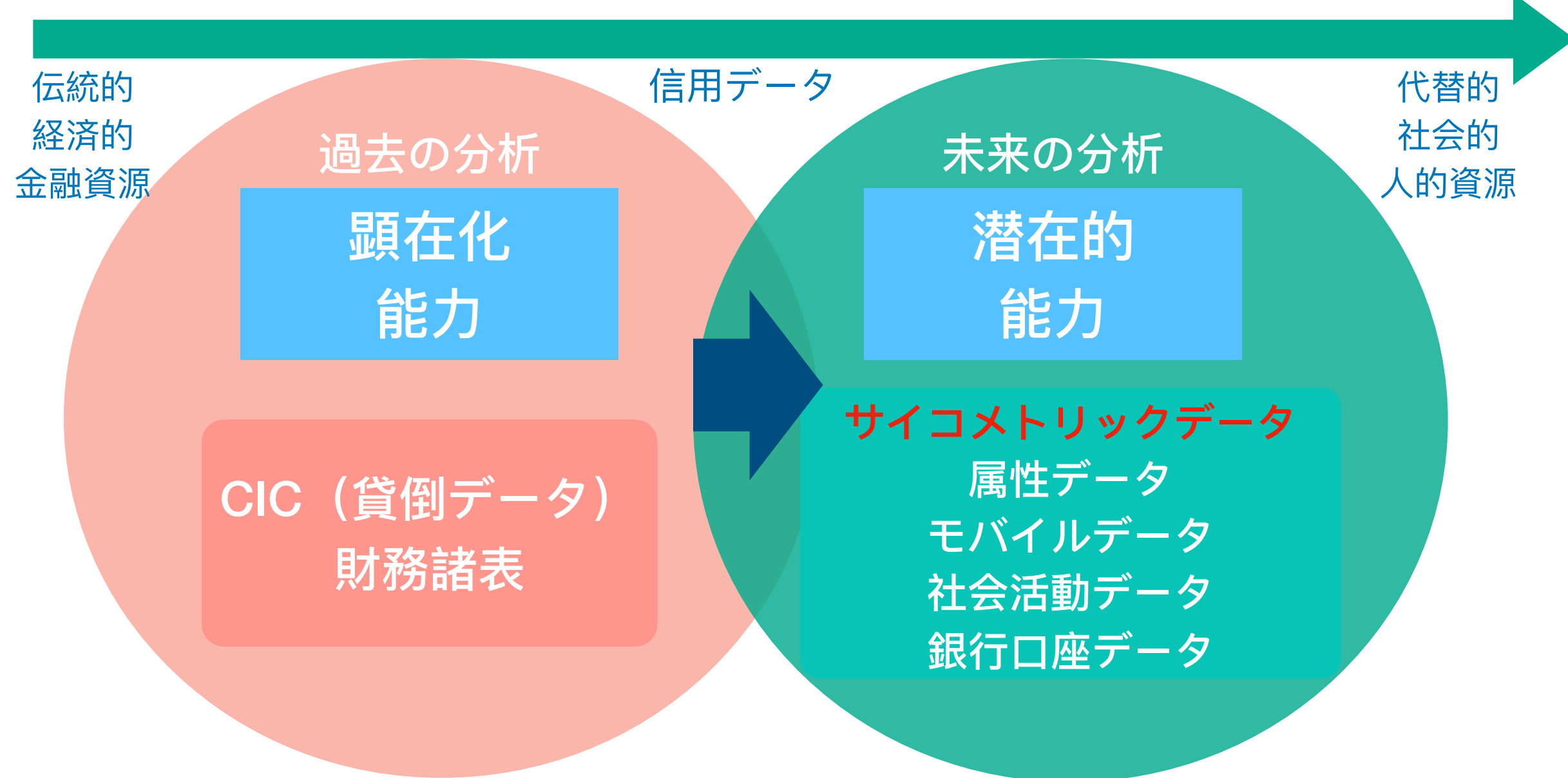


顧客の60%は、イベント企画会社経由で流入

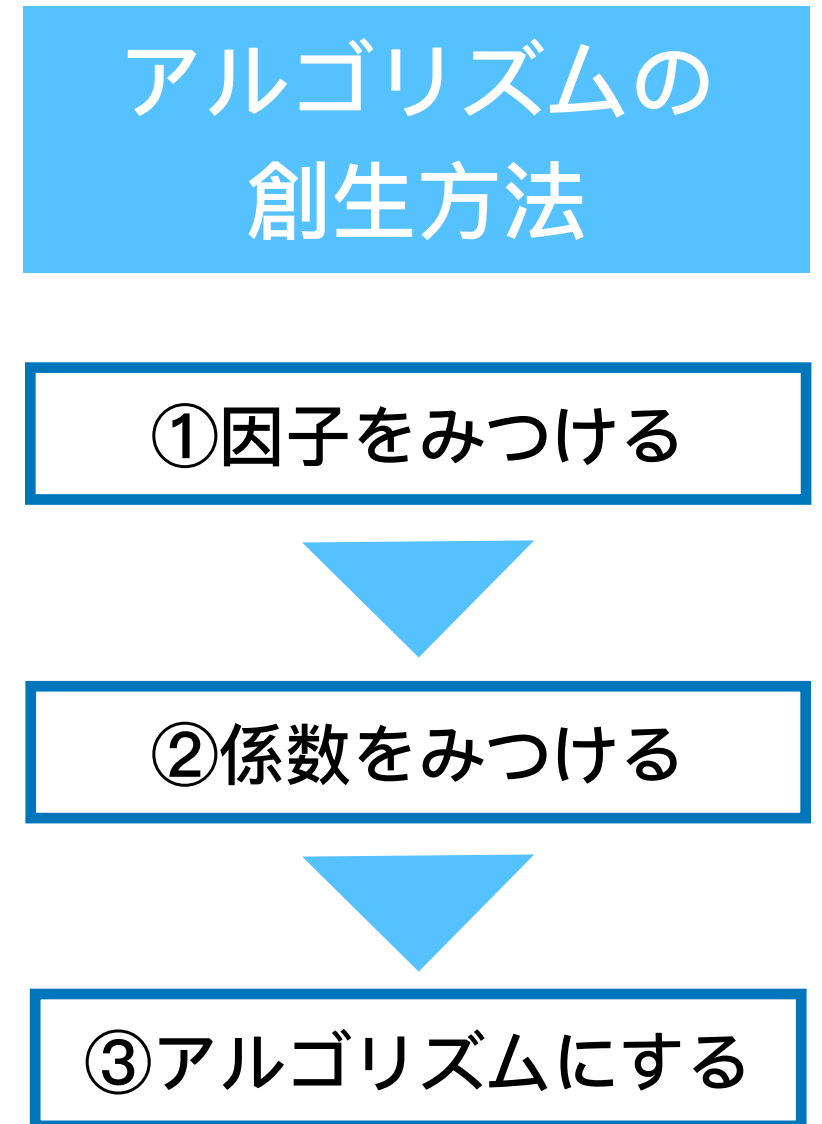
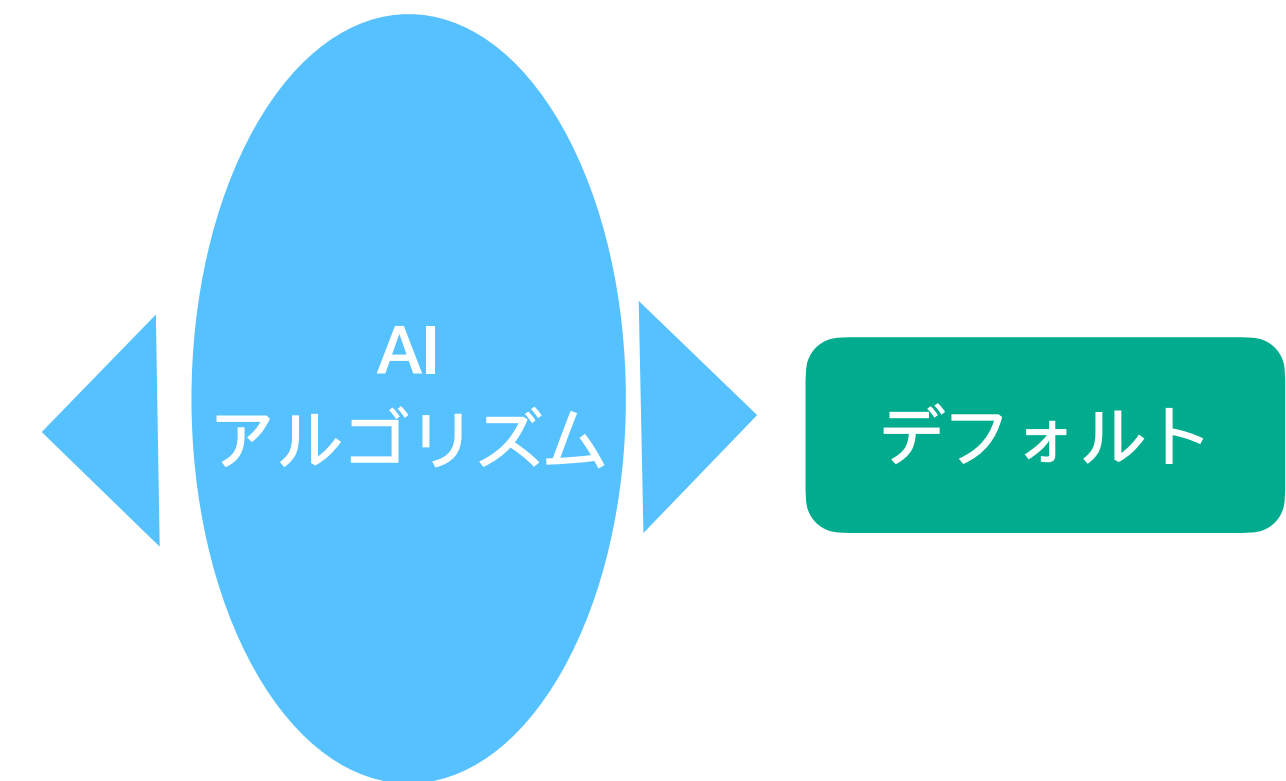
イベント企画会社のレファラルを得るスクリーニングに通った優良顧客が紹介される低いデフォルト率を実現している

3. サービス内容ーサイコメトリックテストの特徴

◎サイコメトリックデータとは：人的資本による新信用データ



サイコメトリックテストの3要素 (全48問)



4.都民への裨益

国際金融都市東京

昨今増えていく在日外国人やシングルマザーがもつ、返済する意思を評価できれば、

新しい信用スコアをもてるようになる



金融機関

新しい金融包摂の開拓

新しい顧客にリーチできる

デフォルト率を下げられる



利用者

もっと身近な金融サービス

取引コスト（時間・費用）が小さい

事業資金・生活資金を得られる

5. 今後の展開・スケジュール

実証事業（金融機関向けクレジットスコア）

- 2022年11月 都内のネット銀行とMoU締結準備中。23年2月より実証実験を開始予定。6ヶ月実施予定。
- カードローン顧客10万人にむけてサイコメトリック質問票送付とデータ取得
- 2022年11月 大手銀行系カード会社と実証実験に向けて調整中
- 2023年1月 大手地方銀行と実証実験に向けて調整中

リスクと連関性のあるアルゴリズムの創生

データポイント：1万取得目標

実証事業・商業化（マイクロファイナンス）

- 2023年1月 金融庁の貸金業ライセンスを取得準備中
- 在日外国人向けサービス事業者とMoU締結準備中
- シングルマザー向けサービス事業者とMoU締結準備中
- 2023年7月 外国人・シングルマザー向けマイクロファイナンスサービス開始予定

日本市場の自社にてリスクデータ取得

データポイント：1000取得目標

実証事業提携・資本調達先募集中